

Einladungsskript

Das Einladen ist die **Zugangsfertigkeit** für Network Marketing, wenn du die **Einladung richtig machst** wirst du hier **sehr viel erreichen**.

- **rufe unbedingt an** (deine Stimme ist das kraftvollste was du hast)
- **aufstehen** beim Anrufen → viel **Energie + Begeisterung** rüberbringen
- maximal **1-2 Minuten lang**
- **Du bestimmst/führst immer das Gespräch**
- **vermeide Wörter** wie: Business, Trading, Network Marketing, Forex

#1 Kurzer Smalltalk

- Wie geht's dir? / Alles fit bei dir?
- Wie war dein Tag so bisher? / Was hast du heute so gemacht?

#2 Zeitdruck + Zeit freimachen

- Pass auf, ich habe gerade **echt wenig Zeit**, weil (Grund)
- (Morgen) um (20.00) hast **eh noch nichts vor oder?**

→ Falls die Person was vor hat, sagen es ist egal und einfach gleich wieder auflegen und sie in paar Tagen nochmal einladen

#3 Einladung mit Kompliment

- hab ein **neues Projekt** mit paar Kollegen **gestartet**
- hab etwas **Neues kennengelernt**, richtig **krasse Möglichkeit**
- deine **Meinung** ist mir echt wichtig, weil du immer **ehrlich** zu mir **warst**
- brauch deine **Meinung** dazu, weil ich **mich immer auf dich verlassen kann**

„Worum geht es denn?“:

- wie gesagt hab grad echt **keine Zeit**, kann ich dir am Handy schlecht erklären, **weil** es zu **95% visuell** ist, also **bist du** (morgen) **am Start**?
- das ist so, als ob ich dir jetzt **erklären** müsste, **wie Cola schmeckt**, also **bist du** (morgen) **am Start**?
- wenn ich's dir in **1 Minute** am **Telefon erklären könnte würd ich's tun**, **sonst würde ich** dich ja **nicht extra einladen**, (morgen) **bekommst alle Infos**, also **bist du** (morgen) **am Start**?

#4 Bestätigung abholen & Auflegen

- bist du sicher am Start
- kann ich mich eh wirklich auf dich verlassen?
- weil mir ist es echt wichtig, darum frag ich auch dich

→ Perfekt super, **gebe dir morgen** dann die **restlichen Infos**, bis morgen und dann **DIREKT AUFLEGEN**

Extra Bestätigung holen:

- an dem **Tag des Meetings nochmal** die **Bestätigung holen**, dass die **Person wirklich am Start** ist! (**erhöht** deine **Quote** um **80%**)
- z.B. Die Person nochmals an die Uhrzeit erinnern da es pünktlich starten wird

HILFREICHER TIPP:

→ Warum ist die Einladung so einfach gehalten?

Das einzige Ziel einer Einladung ist, dass die Person zum Termin kommt